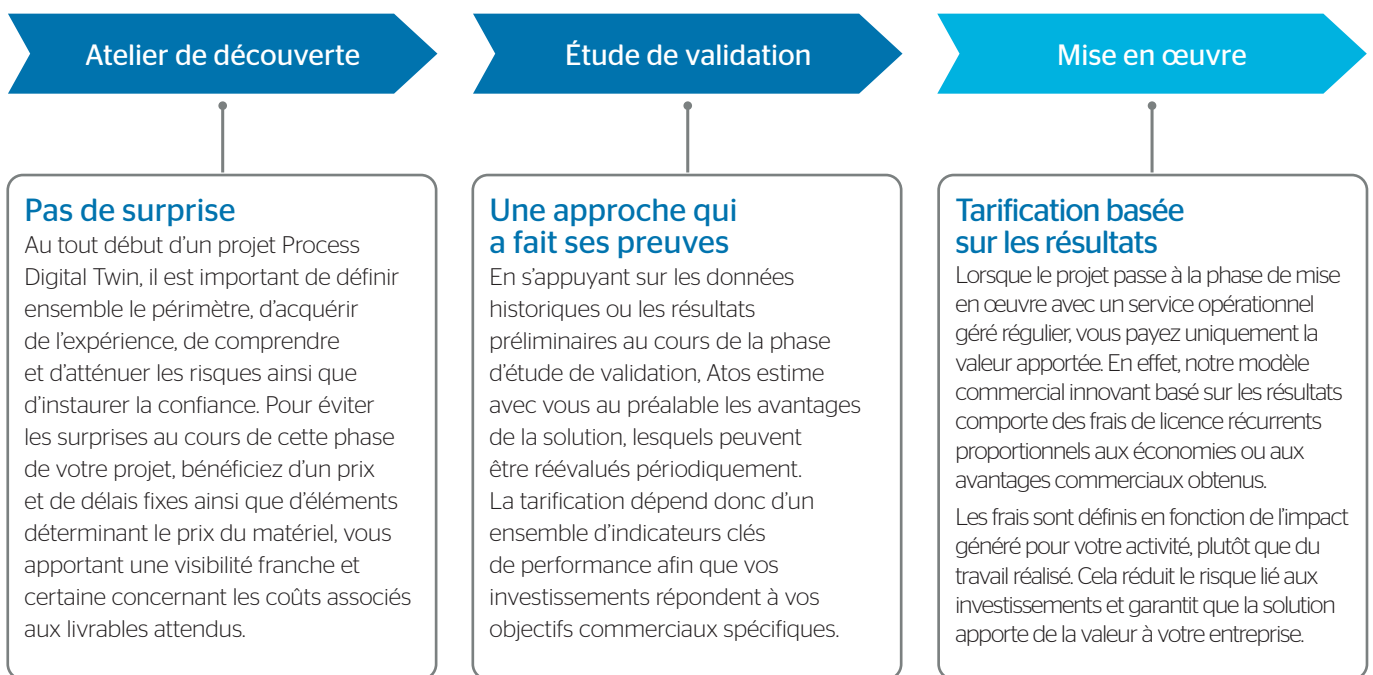


Le Jumeau Numérique pour l'industrie Pharmaceutique

Modèle commercial

Pour que votre jumeau numérique vous apporte une valeur optimale, Atos et Siemens ont élaboré un modèle commercial innovant fondé sur les avantages ou les économies qu'il apporte à votre entreprise.

Une approche innovante des services et des tarifs basés sur les résultats



Exemple

	Objectif commercial	Première série d'indicateurs clés de performance	Principaux indicateurs clés de performance
Jumeau numérique	<ul style="list-style-type: none">• Réduire le délai de commercialisation• Réduire les coûts matériels• Réduire les matières résiduelles• Améliorer la qualité	<ul style="list-style-type: none">• Délai de commercialisation• Matières commandées• Taux de défaillance	<ul style="list-style-type: none">• Taux de défaillance• Coût des matières

Pour en savoir plus sur la solution ou contacter un expert, rendez-vous sur atos.net/iot ou écrivez-nous à l'adresse dialogue@atos.net

