



**MEJORAR LA INFORMACIÓN ES
POSIBILITAR EL CRECIMIENTO »»**

AGENDA

- 09.30 »» **Café de bienvenida y recepción**
- 10.00 »» **Apertura de la jornada**
D. Rafael Luis López, Director de Energy & Utilities de [Atos Origin España](#)
- 10.15 »» **¿Qué está pasando en la comercialización?**
D. Juan Temborry Molina, Director General de [Fortia](#)
- 11.00 »» **Comercialización Eléctrica: Power Trading Retail System (PTRS)**
D. Manuel Salguero, Responsable de soluciones de comercialización eléctrica de [Atos Worldgrid](#)
- 11.50 »» **Café**
- 12.00 »» **Comercialización de Gas Natural: Commercial Dispatching for Gas Shippers (CDGS)**
D. Antonio García Pereda, Responsable de soluciones de comercialización de gas de [Atos Worldgrid](#)
- 12.50 »» **Seguridad e Identidades (Cumplimiento y gestión de incidentes)**
- 13.05 »» **Crear valor a partir del contenido y la colaboración**
- 13:20 »» **Business Intelligence aplicada a la comercialización**
- 13.35 »» **Conclusiones y entrega de documentación**
- 13.50 »» **Cóctel**